

FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI



MARCELLO BOCCARDO

Nome

Indirizzo

Telefono

E-mail

Nazionalità

Data di nascita

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da 1998 – a 2007)

Formatore e coach in percorsi formativi per aziende, enti e istituzioni, mediatore ad eventi, coach per atleti.

Country leader per Points of You ltd dal 2015: ho introdotto in Italia lo strumento innovativo The Coaching Game e sono il referente italiano per la sua distribuzione e per la certificazione del suo utilizzo da parte di altri.

Coaching dal 2001: ho maturato un'esperienza di migliaia di ore di coaching operativo motivazionale e rimotivazionale e di gestione del cambiamento degli obiettivi personali nei confronti di persone fra imprenditori, direttori di funzione e venditori esperti nella proposizione di servizi e prodotti finanziari, atleti.

Formazione manageriale dal 2000: maturando un'esperienza in ormai centinaia di corsi sui temi delle relazioni, della motivazione e della gestione dei gruppi di lavoro. Le formazioni realizzate ha coinvolto numerosissime persone fra responsabili di gruppi di lavoro e manager della vendita.

Formazione professionale dal 1998: sulle tecniche di vendita, sulla comunicazione e i rapporti interpersonali realizzando oltre 10.000 ore di formazione nei confronti di corsi per neo laureati, promotori finanziari e personale di gestione del mondo dello sport.

Consulente – Libero professionista

Principali clienti nei confronti dei quali ho attivato collaborazioni dirette nel settore delle risorse umane:

- **Banca Mediolanum S.p.A. – Via Sforza 15 Basiglio (MI)**

Collaborazione per:

1. percorso di coaching operativo motivazionale e rimotivazionale e di gestione del cambiamento degli obiettivi personali dei responsabili di gruppi di lavoro

- Nome e indirizzo del datore di lavoro

- Tipo di azienda o settore

- e consulenti dei servizi e prodotti finanziari
- 2. formazione manageriale nei confronti di promotori esperti sulla gestione delle relazioni e la gestione e conduzione di gruppi di lavoro
- 3. Formazione professionale sulle tecniche di vendita e sulla motivazione a venditori di servizi e prodotti finanziari
- 4. Collaborazione stabile con la Corporate University
- 5. Direzione Master della Corporate University
- 6. Affiancamento nella selezione e formazione dei neoassunti
- 7. Redazione di articoli per la rivista Centodieci
- **Forever Living Products Italy srl** - Via del Casaleto 35 Roma società operante nel settore della vendita diretta di prodotti di benessere e bellezza
Collaborazione per:
 1. Formazione manager di linea
 2. Coaching individuali
 3. Formazione venditori
 4. Partecipazione ad eventi
- **C&D for human resources di Fabio Columbano sas** - Via Capo Verde Olbia (OT)
Collaborazione per la formazione professionale, finanziata e privata, su tutte le tematiche legate alle soft skill
- **In-Formazione srl** – Via Raffaello 11 Assisi (PG) società operante nel settore della formazione professione
Collaborazione per la formazione professionale sui temi comunicazione e i rapporti interpersonali
- **Ventottanta srl** – Via Roma 144 Sassari società operante nella gestione di eventi e nella comunicazione e pubblicità.
Collaborazione per la formazione manageriale
- **Confindustria** (Sezione regionale Sardegna): confederazione degli industriali
Collaborazione per la formazione manageriale e azioni di coaching per lo sviluppo individuale nei confronti di imprenditori associati
- **Associazione Cometa** – consulenza e direzione Master ComEx
- **Consiglio Provinciale Città di Sassari** - apparato politico
Collaborazione per la formazione manageriale
- **Pagine Utili Spa**
Formazione area manageriale
- **Fondazione IARD** – Via Soncino 4 Milano – Ente di formazione
Collaborazione per la formazione professionale su corsi per neo laureati e neo diplomati sui temi comunicazione e i rapporti interpersonali
- **Associazione E.L.F.O** – Via delle Stelline Milano Ente di formazione
Collaborazione per la formazione professionale su corsi per neo laureati e neo diplomati sui temi comunicazione e i rapporti interpersonali
- **Intra Private Bank** – Via Meravigli, 2 Milano
Collaborazione per:
 1. percorso di coaching operativo di gestione del cambiamento degli obiettivi personali dei responsabili di gruppi di lavoro
 2. formazione manageriale sulla gestione delle relazioni e la gestione e conduzione di gruppi di lavoro
- **Mazorato Moda** – Castellino di resana (TV) vendita al dettaglio pronto moda
Collaborazione per la formazione del personale alla vendita sui temi: tecniche di vendita , la gestione del cliente.
- **In-Forma Israel** – Tel Aviv (Israele) azienda di formazione e comunicazione
Consulenza organizzativa per la definizione e l'impostazione delle metodologie formative
- **Università di Sassari**
Formazione professionale sui temi la comunicazione e la motivazione
- **Automax spa** - Gruppo di concessionarie automobilistiche - Sede centrale loc Predda Niedda Sassari
Formazione al personale di front office e addetto alle vendite sulla gestione del cliente
- **Olbia Calcio** – Squadra di Calcio C2
Formazione sulla rimotivazione del gruppo

- **Associazione Notai Milano**
Formazione del personale di front office sulla comunicazione e la customer satisfaction
- **Associazione Dottori Commercialisti Milano**
Formazione del personale di front office sulla comunicazione e la customer satisfaction
- **Sarda Tegole** – azienda di produzione laterizi P.to torres
Collaborazione per la formazione del personale alla vendita sui temi: tecniche di vendita , la gestione del cliente, la gestione del tempo e il raggiungimento degli obiettivi
- **Confalonieri group Citroen:** fidelizzazione e motivazione alla vendita
- **Pellegrini group Milano:** docenze per manager in comunicazione efficace
- **ATS di C&D Columbano e De Gortes** Olbia. Formazione su comunicazione efficace, leadership e gestione del tempo
- **Imperial life** di San Michele (TN)
Formazione e motivazione della forza vendita
- **Eurografica srl** – Macomer (Nu)
Formazione rete vendita e miglioramento delle competenze trasversali del front office
- **Candidato sindaco della città di Alghero**
Coaching e formazione dello staff elettorale
- **Arcere italiano (n 134 del ranking mondiale)**
coaching individuale e preparazione mentale a supporto di quella atletica

- Tipo di impiego
Formatore, coach per reti vendite, coaching per dipendenti, coaching face to face
- Principali mansioni e responsabilità
Motivatore, formatore, coach e relatore

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (dal 1989)
Corso di Laurea in Filosofia
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
Master I.N.A. (Istruzioni Neuro Associative)
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
Comunicazione , tecniche PNL (programmazione neuro linguistica)
Tecniche public speaking, tecniche di vendita
Motivatore
- Qualifica conseguita
Trainer - formatore
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE

eccellente

buono

buono

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Per indole e professione mi ritengo molto predisposto alla relazione interpersonale. Sviluppo naturalmente un atteggiamento mentale positivo che mi consente una buona interazione con altre persone.

Ho competenze e conoscenze tecniche inerenti l'analisi dei bisogni e l'estrazione dei valori di persone e/o reti.

Esperto di comunicazione e formazione "on field"; coach motivazionale per Reti di vendita, Gruppi di lavoro, Consorzio e squadre sportive.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Mi viene spesso richiesto di affiancare il responsabile delle risorse umane e/o il marketing manager per sviluppare e implementare tutte le iniziative utili per migliorare lo stato dei gruppi. Coordino annualmente grandi staff di giovani artisti e intrattenitori.

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

Conoscenza dell'intero pacchetto Office di Windows

Utilizzo programma Pinnacle per creazione e montaggio di Video

Conoscenza e utilizzo video proiettori, luci e microfoni

CAPACITÀ E COMPETENZE

ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

Attore di arte drammatica

Presentatore

Intrattenitore

Relatore

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente indicate.

Istruttore di Tennis

PATENTE O PATENTI

Patente A e B

ULTERIORI INFORMAZIONI

ALLEGATI

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 26 della legge 15/68, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dal Lgs. 196/03

Milano, 30 novembre 2018

Marcello Boccardo